



Appel de prospection, type 3 – laisser un message (probablement plus de 80 % du temps) :

VOUS : « Bonjour (prénom du client potentiel), c'est (votre prénom) de (nom et lieu de votre établissement). Je vous ai envoyé une carte postale pour vous présenter notre établissement et vous offrir d'adhérer à notre programme de rabais d'affaires BizCount. Je vous rappelle pour savoir si vous avez reçu la carte postale et si vous avez eu l'occasion d'adhérer au programme. J'aimerais que vous appreniez à nous connaître et que vous nous fassiez part de vos besoins en matière d'hébergement. Encore une fois, je m'appelle (votre prénom) et vous pouvez me joindre au xxx-xxx-xxxx. Nous sommes (jour de la semaine). Je vous rappellerai (trois jours plus tard) si nous n'avons toujours pas eu la chance de nous joindre. Au plaisir de discuter avec vous bientôt. »